

Risultati Ricerca per: ""

N. Risultati: 8

Data Stampa: 07/07/2022, 10:43

CODICE	DATA INIZIO	TITOLO	CALENDARIO	LUOGO
CA.CMK. F010.22	21/09/2022	TECNICHE DI NEGOZIAZIONE E DI GESTIONE DEI CONFLITTI	21, 23, 28, 30 settembre e 5 ottobre 2022 - orario 9.00/17.30	Treviso – UNIS&F
CA.DPS. F009.22	20/10/2022	COMUNICAZIONI COMMERCIALI E DIGITAL MARKETING: COME SVILUPPARE L'ATTIVITA' SENZA INCORRERE IN RISCHI PRIVACY	20 ottobre 2022 – orario 14.30/17.30 Le iscrizioni rimarranno aperte fino al giorno prima di realizzazione del corso. Insieme alla conferma di svolgimento del corso, riceverete il link per accedere alla sessione che sarà attivo 15 minuti prima dell'inizio previsto per gestire eventuali problemi di connessione.	
CA.CMK. F008.22	25/10/2022	CONTROLLO DI GESTIONE IN AREA VENDITE	25 ottobre 2022 - orario 9.00/17.30	Treviso – UNIS&F
CA.CMK. F004.22	22/11/2022	ANALISI E PIANIFICAZIONE DELLA TRATTATIVA COMMERCIALE	22, 29 novembre e 6, 13 dicembre 2022 - orario 9.00-17.30	Treviso – UNIS&F
CA.CMK. F013.22	01/01/9999	AUDIT di MARKETING in una PMI		Altra sede
CA.CMK. F014.22	01/01/9999	AUDIT IN AREA SALES in una PMI	Da definire sulla base delle esigenze condivise.	Altra sede
CA.CMK. F015.22	01/01/9999	EXECUTIVE COACHING SU STRATEGIA ORGANIZZATIVA RETE DI VENDITA	Durata da definire sulla base delle esigenze condivise.	Altra sede
CA.CMK. F016.22	01/01/9999	TRAINING SU LA VENDITA NEGOZIALE © E L'INTELLIGENZA EMOTIVA	Durata da definire sulla base delle esigenze condivise.	Altra sede